

# ZARZĄDZANIE MIĘDZYPOKOLENIOWE

## JAK MOŻNA SIĘ DOGADAĆ

Leniwi, roszczeniowi, krnąbrni - tak często patrzy się na przedstawicieli młodego pokolenia. Sztynni, apodyktyczni, zamknięci na nowości - takie zarzuty wędrują w drugą stronę.

- Czy rzeczywiście różnimy się od siebie tak bardzo?
- Jak znaleźć wspólny język i zrozumienie?
- Czy da się współpracować efektywnie przez wiele lat w zespole wielopokoleniowym?
- Jak nim skutecznie zarządzać?
- A co, gdy na dodatek nie mamy pracowników „na miejscu”, tylko zespół ma charakter rozproszony i komunikujemy się wyłącznie online?

Na te pytania odpowie przedstawiciel pokolenia Y, który "odmłodził" już niejedną firmę, a podczas webinaru podzieli się metodami i narzędziami, które działają w praktyce.

### Cele webinaru:

Celem spotkania jest, z jednej strony, pokazanie z czego wynikają coraz wyraźniejsze różnice międzypokoleniowe oraz zwrócenie uwagi, że stereotypowe patrzenie na młode pokolenie, jako "ci, którzy chcą tylko brać, nic nie dając w zamian" jest szkodliwe dla obu stron. Z drugiej natomiast, prezentacja skutecznych i praktycznych metod i narzędzi efektywnej komunikacji w środowisku wielopokoleniowym, które umożliwią lepszą współpracę oraz pełne wykorzystanie potencjału całego zespołu, jak i poszczególnych jego członków. Finalnie, zobaczymy, że milenialsi mają dokładnie te same potrzeby, co wcześniejsze generacje, tylko zaspokajają je w inny sposób. Wzajemne zrozumienie i wypracowanie kompromisu odczarowuje mit „wiecznie gapiących się w telefon”, a poza sferą zawodową, często ułatwia budowanie relacji i więzi w życiu prywatnym.


**TERMIN:**

26.01.2021 r.


**MIEJSCE:**

online - webinar


**GODZINY:**

14.00 – 15.30


**TRENER:**

Paweł Musiałowski


**KOSZT:**

Bezpłatne


**ZAPISY:**

<https://szkolenia.cert.es.pl/akademia-out-of-the-box>

# ZARZĄDZANIE MIĘDZYPOKOLENIOWE

## JAK MOŻNA SIĘ DOGADAĆ

### Wybrane zagadnienia omawiane podczas spotkania:

- Różnice międzypokoleniowe – źródła i konsekwencje
- Skąd to całe „zamieszanie”, czyli geneza tematu
- Typy Milenialsów i wcześniejszych pokoleń
- Pokolenia X, Y, Z – jak z nimi rozmawiać
- Pokolenia X, Y, Z – jak nimi zarządzać
- X, Y, Z, Alfa... czyli co nas czeka w przyszłości

### Kilka słów o prowadzącym:

Trener, manager, przedsiębiorca. Absolwent Uniwersytetu Ekonomicznego w Poznaniu, aktywista naukowy, absolwent Akademii Trenerów Sprzedaży i Akademii Trenerów. Stypendysta Prezesa Rady Ministrów oraz Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego. Założyciel Fundacji Aksjomat oraz AKSJOMAT Training Institute, Partner w firmie Phinance S.A. Ekspert Brian Tracy International. Wieloletni sprzedawca, praktyk, który zbudował i prowadzi z sukcesami własne zespoły sprzedażowe. Przeszedł drogę od sprzedawcy do Partnera, wypracowując narzędzia i metody, które od lat z powodzeniem wdraża u swoich klientów jako trener.

Prowadzi szkolenia z tematyki szeroko pojętych umiejętności miękkich, komunikacji, sprzedaży, storytellingu, motywacji, zarządzania, autoprezentacji oraz obsługi klienta. Paweł łączy klasyczne, tradycyjne i profesjonalne podejście do zarządzania z nowoczesnymi narzędziami, zweryfikowanymi przez badania, jak i doświadczenie. Jego celem jako trenera jest dostarczenie wartości, którą uczestnicy mogą wdrożyć w swoje realia biznesowe natychmiast po szkoleniu, przekształcając poznane zagadnienia w nawyki.

Przedstawiciel nowej generacji biznesowej – pokolenia Y. W swojej pracy stawia na profesjonalizm, a jego misją jest inspirowanie każdego, z kim współpracuje. Podczas szkoleń skupia się na praktycznym zastosowaniu zdobytych kompetencji, dostarczając uczestnikom gotowe, sprawdzone rozwiązania. Interesuje się matematyką, zarządzaniem, psychologią i sprzedażą.

Występował na scenach m.in. z Brianem Tracy, Jackiem Walkiewiczem, Jakubem B. Bączkiem, Marcinem Prokopem czy Robertem Korzeniowskim.

Więcej o Pawle Musiałowskim przeczytaj na <https://szkolenia.certes.pl/trenerzy-2/pawel-musialowski/>



### TRENER PROWADZĄCY

Paweł Musiałowski

